商工会報 りは多なんぶ

第四号

平成31年2月1日発行

発行者 会長 阿 部 忠 雄 編 集 栗原南部商工会情報委員会 印刷所 南部屋印刷株式会社



▲まちのたからばこ プログラムの様子

CONTENTS

新年のごあいさつ	(2)	● 各部会活動報告	(5)
● 消費税の対策お済ですか?	(3)	● 各支部日除け幕紹介	(6)
● BCP (事業継続計画) の策定について	(4)	● 経営計画策定について	(6)
● まちのたからばこレポート!	(4)		

栗原南部商工会

商工会は 行きます 聞きます 提案します ~ 会員満足向上運動~

HP:http://www.kurihara.miyagi-fsci.or.jp/

〒987-2252 栗原市築館薬師四丁目2-27 築館本所 高清水支所 〒987-2174 栗原市高清水上桂葉25-1 瀬峰支所 〒989-4521 栗原市瀬峰下田32

志波姫支所 〒989-5615 栗原市志波姫沼崎南沖452 TEL (22) 3611 FAX (22) 3612 TEL (58) 2264 FAX (58) 2744 TEL (38) 3258 FAX (38) 3724 TEL (25) 3868 FAX (22) 6554





原

部

商

工

-年もどうぞよろしくお願いいたします。

少による味上げます。 目然災害による経営環境のの購買力や労働力の減少のの地域経済は、少子高齢化 の化 の悪化など、れや人口減

とご協力を賜 2本会運営に当たりまして、1迎えになられたことと存じ 員け まして 皆様にお お りましたことに厚く御 当たりまって、いれたことと存じます。吹 でとうございま いご 礼 申理昨正 解年月

会 理 事 事事 長長 南

鈴佐千佐門鹿大小髙白伊平千山佐山武熊渡齋真長星西鈴関亀若月砂佐尾佐圓阿 塚 谷 女 谷 葉 田 木 田 田 谷 邊 藤 山 川 木藤葉藤間野内寺橋鳥藤 村木村田林岡金藤形藤谷部 力純キ博栄 芳 清 康正敏康秀 好 幸邦玖孝伸美 忠浩充 正 富信 次一子昭市浩博毅昇弘吾朗彦樹孝孝保浩毅一治敬宏彦子広男成薫彦喜弘完一雄

2019年10月から消費税率が10%に引き上げられます!加えて、一部 の対象品目には8%の税率が適用される軽減税率制度も導入されますの で、事業者にとって大きな負担となる事が考えられます。この為、国では事 業者が消費税増税・軽減税率に対応する補助金を設けるなど対策を進め ています。制度をよく理解し、消費税に向けた準備を実施しましょう!

ポイント

標準税率10%と軽減税率8%の複数税率を管理するために、軽減税率対象になる品目の 確認は勿論、税率毎に区分した記帳「区分経理」が必要となります。

特に、増税以前と以後で8%の消費税率・地方消費税率が異なる為、その部分についても 区別しておく必要がありますので、ご注意ください。

これまで消費税軽減税率対策補助金として、複数税率対応レジ等の導入(レジ補助)や受 発注システムの改修等が補助の対象となっていましたが、2019年1月以降申請分より、区分 記載請求書等への対応についても対象となるよう補助が拡充されました。

申請期間の延長や、新たな補助等についても情報収集を行い、活用できる制度を上手に利 用する事で、少ない負担で準備を進めていきましょう。

2019年10月

原 南部商工会 会長

阳 忠 雄

準備はお済ですか?BCP(事業継続計画)の策定について

BCP(事業継続計画)とは?

⇒地震や洪水などの自然災害、感染症や大事故などが発生しても企業が重要な事業を中断させない、または中断したとしても可能な限り短時間で復旧させるための方針、体制、手順を示した計画のことです。

BCPが無いと・・・・ 18 状況の把握 被害状況の 身の安全の 対策の実施 確保・避難 被害拡大の防止 確認 ・けが人が発生 ・状況把握せず、二 社員の安否確認や ・必要な資源や応援 状況の確認が遅れる が手に入らない ・救助が遅れる 次災害に遭遇 ・応急処置をせずに ・資金の手当てがつ ・避難判断が遅れる 取引先と連絡がつ 被害が拡大 かない かない BCPがあれば・・・ 18 身の安全の 状況の把握 被害状況の 対策の実施 確保・避難 被害拡大の防止 確認 災害情報を収集して 自社内や取引先の被 安全を確保して、必 BCPを発動し、速 津波や火災など二次 要なら速やかに避難 害状況を直ちに把握 やかに復旧。事業を 災害に対して適切に 再開 行動

災害時などにおける事業継続の戦略を考えるきっかけとなり、重要な業務、資源、プロセス、 調達先など優先順位を確認することができます。



1. 重要商品(事業)を特定する事

・緊急時に優先して継続、復旧する中心となる事業を特定します。事業を絞り込む事も企業存続の近道です。

2.復旧する目標時間を考える事

・主要な事業を復旧する目標時間を考えておきます。災害時 に被害状況を判断して再設定します。

3. 取引先とあらかじめ協議しておくこと

・主要な事業やその復旧時間について顧客等取引先と予め協 議しておきます。緊急時は、顧客との迅速・円滑な連絡が 肝心です。

4. 代替策を用意・検討しておくこと

・緊急時の使用不能に備え、事業拠点や生産設備等の代替策 を可能な範囲で用意、検討しておきます。

5. 従業員とBCPの方針や内容について共通認識を形成しておくこと

·緊急時に経営者はどう行動するか、従業員にどう行動して 欲しいか共通認識を作っておきます。

商工会と一緒にBCP策定してみましょう!

らイベントについて聞き、ちょうど自店かかった。今回は、第1回開催後にお客様か第1回開催は、この企画の存在を知らな 催前はもちろん、 手法でアプローチしてみてはどうか。 を全く知らない層がイベントを認知できる 様からの反応は多いとは言えず(認知度の と思っていたので参加を決めた。 のプログラムのようなもの)をやってみたい ら発信するような何か(まちのたからばこ 2回目に参加頂きましたが、その理由は? 平成29年の1回目に参加せず、 などを発信する) ュタグなど)に掲載するなどして、イベント もあると思う。現在の広報に加え、例えば 低さを感じる)、周知の方法を一考する必要 てもいいイベントだと感じた。しかし、お客 コストで自店を知ってもらう事のできると インスタグラム(あるいはtwitterのハッシ **美際に参加してみて思う** 、まちのたからばこ」の良さや感じた課題とは? 自店の考えや姿勢を発信でき、さらに低 13: 最中や終了後もその様子 薬局パル 薬剤師 **\$50** 子さん ばこ

当初の狙い通りでしたか?参加した方たちは、

様には、より深く知っていただく機会となもの。いつもいらしていただいているお客 族の健康にもつと目を向け、"本当の健康、 うだけでなく、病気にならない身体づくり について考えてほしいというテーマによる の大切さを知っていただき、ご自身やご家 の方々に自店の存在を知っていただくとい 実際はこれまでのお客様が中心の参加だっ 会にしたかった。(そのような方々に興味 っている世代の方々にも知っていただく機ったが、子育て中やご家族の健康管理を担 た。この企画に参加した目的は、より多く を持っていただけるようなプログラムにす 新たな顧客層にも参加して欲しかったが

うでしたか? プログラム開催後、お客様からの反応はど

でいただければ、それが集客につながり、 り、それに共感し必要性を感じ、 こともできる)ということを知っていただけ ウチがこのようなことをした(このような このような取り組みを継続していくことが 売り上げにも結び付くと考えているので、 た。ただ、即集客や売り上げアップに結び が良かったし、参加されなかった方からも、 つくものではない。自店の考えや姿勢を知 大切であると思う。 実際に参加して頂いたお客様からは評判 足を運ん

自店の魅力(強み)は何だと思いますか? まちのたからばこ」に参加して改めて感じた、

がら、企画の細かいところ(当日のお客様スタッフ同士でコミュニケーションを取りな みの様子に頼もしさを感じ、 とのやり取りの想定など)を考える様子・ 企画・運営のほとんどは、スタッフに任せた。 (考えた通りにはいかない) 当日の取り組 今回のプログラム(ハンドマッサージ)の 励みになった。

負担などは感じましたか? 実際に参加してみて、

手間の方がかかったかなと思う。ただ、開準備などの仕事が増え、どちらかといえば通常の業務に開催の周知やプログラムの ったのではないかと感じている。 とで私達に良い緊張感が生まれた点は良か したことがないお客様が来店して下さるこべーションが上がった点とこれまでにいら る事で、店側(プログラム実施者側)のモチ 催を決め、内容を協議したり準備したりす

社

の決断

心

向けたメッセージがあれば教えて下さい まだ参加していない事業所へ

退

に職金制度なら

新規加入や掛金を増額する場合

国の制度だから安心

掛金の一部を国が助成します。

中

退

共

0

のもあります。 ップにつながるのではないかと思っていま 運んでいただけ、結果、集客や売り上げア 共感し必要性を感じていただければ、足を くことが、他店との差別化となり、 ていただけるチャンス。これを知っていただ す。ただ、待たなくともすぐに得られるも くだけではなく、自店の考えや姿勢も知っ この企画は、 自店の存在を知っていただ 考えに

参加を迷っていらっしゃる方は、 そして、私たちが楽しいこと。 ることができること。 と楽しんでいただけている様子を肌で感じ レンジしてみてはいかがでしょうか…。 それは、参加していただいた方々の笑顔 チャレンジすると何かが得られます。 一度チャ

有利

掛金は全額非課

手数料もかかりません。

社外積立で 納付状況や退職金試算額を 管理も簡単

家族従業員も加入できます ートタイマーさんや

中退共

お問合せはお気軽に

(独)勤労者退職金共済機構 中小企業退職金共済事業本部

FAX (03) 5955-8211

詳しくはホームペー 検索と

薬局ノドル

(03)6907-1234 TEL

簡

事業主さんにお知らせします

商業部会活動報告

部会であり続けたいとの思いでを実践しつつ、前のめりの商業 どの様にして行きたいのか、判 出る事を想定しつつ、 演会』 して変更した『女性部合同の講 その延長線として、内容を一新 柱で事業を展開してきました。 らばこ』・ 改善点をお聞かせいただきたい ですので、 断材料の一助になればとの実施 がイベントをどの様に受け止め、 賛否両論・無反応・様々な声 のイベントを決行してみました。 動研修会の参加人数不足を憂慮 した『年末謝恩大売出し』と移 と存じます 最後に総括的不安を述べさせ 本年度も商業部会は、 等、 変革を目指した攻め 是非、率直な評価・ ~改革 《 会員皆様 進化



青年部長

明るく・輝ける未来であること かゴールはない。そのゴールた上で、継続する努力の先に みは来年度に引き継がれる。 を切に願いながら、この取り組 言う事実を大前提として認識し い特効薬などあるはずがないと 二・三年で結果が出る都合の良 対する温度差が気になります ていただくならば、取り組みに 継続する努力の先にし が、

工業部会活動報告

一発電に関わる林業やその他産を活用したバイオマスエネルギ ました。工業関係の技術的な先 方創世の手法等を見学して参り社・金融機関が一体となった地 互協力による技術開発、秋田杉 田県産業技術センター及びユナ 支援施策と再生可能エネルギー のエッセンスを取り入れる事 いのが実情ですが、一 各位へのフィードバックが難し 業の雇用創出など県・電力会 の生産性向上への取り組みや相 イテッドリニューアブルエナジ に係る取り組みをテーマに、秋 的・積極的なものづくり力向上 地視察研修を実施しております。 進事例は特殊性が高く、部会員 を訪問致しました。昨今話題 今回の視察は、秋田県の戦略 工業部会では、 自社の発展に寄与す 十二月に先進 部でもそ



マに設定致しますので、その際次回も面白い取り組みをテーる事ができると考えております。 しております。 には是非、皆様の参加をお待ち

青年部活動報告

想より反響の大きいものにお声を掛けて頂くなど、予 は河北新報に取り上げて頂 助などを行ないました。 各地区夏・秋祭りの運営補 き女決定戦。 期に向けての準備を進 いたり、 参ります。 なりました。 しづはた姫コンテストの運営。 にて、薬師山のベンチ修繕。 内のイベント、 今後は若手後 特に薬師山のベンチ修 視察研修を行ない、来、後は若手後継者育成事 年部はつきだて桜まつ 周辺地区の方々から 絆・感謝運 つき男・ め



女性部活動報告

プランとなります。この他、全事業名にふさわしい地域満喫の しい花を見て、温湯山荘の湯にながら、あやめ園・ゆり園の美 街の日よけ幕を見学してもらい なりますが、栗原南部地区商店 ます。詳細な部分はこれからと も立ち止まる事なく、これまで 任しましたが、これからも一歩 動しております。 ど女性部は今年もパワフルに活 やお祭りやイベントへの協力な 体・各地区それぞれの視察研修 ザートを食べるというコースで つかり、最後はあいすむらでデ 行い、十月にほぼ完成しており 一追花山商工会女性部と合同で 女性部を育てて下さった先輩諸 ブランとなります。この他、 なし交流事業」の計画づくりを の懸案事項であった「おもて 今年度、新たに女性部長に就 女性部では兼ねてか



と思います。 での功績を汚さぬよう努めたい 女性部長 千葉キミ子

「国の教育ローン」(日本政策金融公庫)のご案内

高校、大学等への入学時・在学中にかかる費用を対象とした公的な融資制度です。お子さま1人につき 350万円以内を、固定金利(年1.78%(平成30年11月12日現在))で利用でき、在学期間内は利息のみ のご返済とすることができます。

詳しくは、「国の教育ローン」で検索していただくか、下記のコールセンターへお問い合わせください。

(教育ローンコールセンター) 0570-008656 (ナビダイヤル) または (03) 5321-8656

各支部日除け幕紹介



ている酒である「桂泉(けいせ図案化し、そこに自店で作っ持ち運ぶ「ひょうたん徳利」をひょうたんで利」を ん)」の 清水支部 さまや酒造店 名前を入れてデザ

條酒店

て様々なお酒をデザイン化しら醸される自慢の美酒、そし山々を表現。その山紫水明か 栗原 のシンボ ル 栗 駒 そし Ш が

やってます。

地

元 0 0

・ます。 栗駒山と 地

酒中心のお酒

小

売業を

(有) 店

ザ 中 少 地 インです。 いを行ってい \dot{O} グリーンを基調に田 酒 地 「酒屋をイメージしたデ 焼酎 販売店限定の希 ワイン 0 んぼ

0

イン

せ .. を

策定してみませんか!?

商工会には「宮城県小規模事業者伴走型支援体制強化事業」を活用した専門家派遣と販路拡大の 為の「補助制度」があります。国等から補助金や助成金の交付を受けたい方、事業承継や創業などの ご予定がある皆様にご利用いただける最適な制度です。

【補助制度の概要】

無料で専門家を派遣します!

- ・皆様が営む業種に合わせ、出来る限り ご希望の日時・場所を選んで、無料で その道の専門家を派遣します。 (一部自己負担)
- ・専門家と商工会職員がタッグを組み、 皆様の経営の実態に沿った「経営計画 書」の作成をサポートします。



商談会・展示会への出展料や旅費の 1/2 (最大10万円) を補助します!

・作成していただいた「経営計画書」に 基づいて、商談会や展示会への出展を 通じ、販路拡大を図る取り組みに対し ての補助をご用意しております。





「経営計画書」とは……?

その場その場での経営では経営はうまくいきません。目標や夢の実現に向けたロードマップ の役割を果たしてくれます。売り上げの向上や経費削減など様々な目標に向かう際に迷うこと がなくなります。取引先や従業員などの関係者が事業や目標について理解しやすくなるため、 事業所の信用が高まり、取引がしやすくなります。

商工会では新規会員を大募集しています! 未加入事業者がおりましたら、是非ご紹介下さい!